

Nakit Akışı Konusunda Endişeli misiniz?

Düzenli bir nakit akışı ya da işletmenize aktarılan veya işletmenizden çıkan para miktarının doğru seviyede olmasını sağlamak, işletme sahiplerinin karşılaştığı en büyük zorluklardan biridir.

Küçük işletme sahiplerinin %69'u nakit akışıyla ilgili endişeleri yüzünden geceleri uyuyamamaktadır.*

İşte yapmanız gerekenler:

Nakit akışını artırmak için şu 6 ipucunu değerlendirin.

► Düşük nakit akışı olan dönemleri telafi edecek birikimi yapın

Nakit çıkışı yüksek olduğunda **kendinize bir dayanak sağlayın**, yüksek faizli bir **tasarruf hesabı** seçeneklerini araştırın ve tasarruf sağlamak için diğer küçük işletme sahipleriyle **hizmet takası yapın**.

► Bir banka, kredi birliği veya başka bir finans kuruluşundan işletme kredisi alın

Bir kredi başvurusunda bulunmadan önce finansal bir kuruluştan **ihtiyacınız olan tüm olanakları araştırın**, kredi miktarlarını, faiz oranlarını ve geri ödeme sürelerini karşılaştırın. İhtiyaç olduğunda **daha fazla finansmana erişim sağlayın** ve **kredilerinizi akıllıca yönetin**.

► Nakit akışı temini üzerindeki baskıyı azaltmak için tedarikçilerinize belli bir zaman sonra ödeme yapmayı teklif edin

Bir “**süre sözleşmeniz**” olması, faturanızı ödemek için daha fazla zamanınız olmasını sağlayacak olup **daha uzun bir ödeme süresi** ilave sermaye ihtiyacını azaltabilir. Pazarlık sürecinde **rakiplerin şartlarına atıfta bulunmayı** da düşünebilirsiniz.

► Nakit akışını artırmak için gelir getirici stratejiler uygulayın ve giderlerinizi düşürün

Fiyatlarınızı yükseltin, müşteri başına satış sıklığını artırmak için **promosyonlar sunun** ve **ücretsiz veya indirimli ürün ya da hizmetler gibi teşvikler sunarak** müşterileri, işletmenizi başkalarına da tavsiye etmeleri konusunda teşvik edin. Ayrıca, sosyal promosyonlarınızın mümkün olduğunca etkili olmasını sağlamak için bir **pazarlama şirketiyle çalışabilir** ve hayati olmayan işletme giderlerini azaltarak veya ortadan kaldırarak **maliyetleri düşürebilirsiniz**.

► Müşterilere erken ödemelerde indirim sağlayın

Böylelikle nakit akışınızı iyileştirebilirsiniz, ayrıca **müşteri sadakatinin artması** da ayrı bir fayda sağlar.

► Zamanında ödeme almak ve aşırı borçlanmaya yol açabilecek nakit akışı sorunları yaşamamak için faturaları yakından takip edin

Faturaları gecikmeksizin gönderin ve yinelenen siparişleri olan müşterilerden, **hesapları üzerinden otomatik ödeme talimatları oluşturmalarını** isteyin.

